sodis lab

Партнерская оферта

Редакция № 2 от 04.12.2023 г.

Настоящая оферта (Оферта) является предложением ООО “СОДИС ЛАБ” (Принципал) заключить договор с дееспособным физическим лицом, юридическим лицом или индивидуальным предпринимателем в соответствии со ст. 437 ГК РФ.

Договор между Принципалом и Партнером считается заключенным с момента наступления одного из следующих событий (далее – Акцепт):

- создания Личного кабинета;
- направления Партнером электронного письма или счета со ссылкой на Оферту.

Термины и определения

Партнер	Агент или Сертифицированный партнер
Агент	дееспособное физическое лицо, юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, который осуществляет поиск и привлечение клиентов для получения ими права использования ПО от Принципала
Сертифицированный партнер	юридическое лицо или индивидуальный предприниматель, который осуществляет поиск и привлечение клиентов для предоставления им права использования ПО по сублицензионному договору
Индивидуальный код	код Партнера, который указан в информационной системе Принципала
Личный кабинет	персональная страница Партнера в защищенной информационной системе Принципала, предназначенная для обмена информацией с Принципалом
ПО	программа для ЭВМ “SODIS Building”, которая принадлежит Принципалу, информация о которой размещена на сайте https://sodislab.com./, в том числе версии ПО:

	SODIS Building M Lite, SODIS Building M Standard, SODIS Building M Business, SODIS Building M Enterprise, SODIS Building FM Lite, SODIS Building FM Standard, SODIS Building FM Business, SODIS Building FM Enterprise, SODIS Building CM Lite, SODIS Building CM Standard, SODIS Building CM Business, SODIS Building CM Enterprise, драйверы сопряжения SODIS Building, SODIS Docs Lite, SODIS Docs Standard, SODIS Docs Business, SODIS Docs Enterprise

1. Предмет

1.1. Принципал поручает Партнеру совершать от своего имени, но за счет Принципала юридические и фактические действия по привлечению клиентов для получения ими права использования ПО (далее – Поручение). Принципал выплачивает агентское вознаграждение за выполнение Поручения.

2. Получение статуса Партнера

2.1. Для получения статуса Партнера необходимо:

2.1.1. заполнить информацией о себе регистрационную форму на сайте https://www.sodislab.com/ru/partners;

2.1.2. согласовать с Принципалом детали сотрудничества по электронной почте;

2.1.3. получить Индивидуальный код;

2.1.4. получить доступ в Личный кабинет от Принципала.

2.2. Партнер заверяет Принципала, что он указал достоверные сведения в регистрационной форме

2.3. Статус Партнера возникает с момента создания Личного кабинета.

2.4. Принципал вправе отказать в предоставлении статуса Партнера без объяснения причин.

2.5. Для получения Статуса Сертифицированного Партнера Партнер должен соответствовать требованиям, указанным в Приложении № 1 к Оферте.

2.6. Информация о наличии статуса Сертифицированного партнера:

2.6.1. указана в Личном кабинете;

2.6.2. может быть выдана в виде сертификата по запросу Сертифицированного партнера.

3. Выполнение Поручения

3.1. В рамках выполнения Поручения Партнер:

3.1.1. осуществляет поиск и привлечение клиентов для получения ими права использования ПО;

3.1.2. размещает реферальные ссылки или иные материалы, содержащие Индивидуальный код.

3.2. В рамках выполнения Поручения Сертифицированный партнер вправе заключать сублицензионный договор в соответствии с Офертой (лицензионной) по адресу https://www.sodislab.com/ru/oferta.

3.3. Поручение считается выполненным Агентом с момента оплаты привлеченным клиентом лицензионного вознаграждения Принципалу за предоставление права использования ПО.

3.4. Поручение считается выполненным Сертифицированным партнером с момента оплаты Сертифицированным партнером лицензионного вознаграждения за получения права использования ПО от Принципала.

3.5. При выполнении Поручения Партнер обязан:

3.5.1. привлекать клиентов на наиболее выгодных для Принципала условиях в соответствии с указаниями Принципала, а при отсутствии таких указаний – в соответствии с обычаями делового оборота;

3.5.2. руководствоваться в своей деятельности информацией о ПО, размещенной на сайте www.sodislab.com.

3.6. Стороны вправе согласовать иные особенности выполнения Поручения путем подписания Дополнительного соглашения.

4. Финансовые условия

4.1. Стороны согласовали следующий размер агентского вознаграждения:

Название ПО	База для агентского вознаграждения	Размер агентского вознаграждения Агента, %	Размер агентского вознаграждения Сертифицированного партнера, %
Подписки на SODIS Building M, SODIS Building CM, SODIS Building	Лицензионное вознаграждение за 1 год	15	30

FM, SODIS Docs (все тарифы)			
SODIS Building M, SODIS Building CM, SODIS Building FM, SODIS Docs (все тарифы)	Лицензионное вознаграждение по бессрочной лицензии	15	30
Драйверы сопряжения, драйверы интеграции для платформ SODIS Building	Лицензионное вознаграждение по бессрочной лицензии	15	30

По взаимному согласованию сторон размер вознаграждения по отдельным сделкам может быть изменён.

4.2. Принципал не выплачивает агентское вознаграждение за привлечение клиентов для приобретения ПО или услуг Принципала, не указанных в Оферте.

4.3. Агентское вознаграждение рассчитывается ежемесячно исходя из сумм, перечисленных Принципалу:

4.3.1. клиентами, по которым указан Индивидуальный код в информационной системе Принципала;

4.3.2. Сертифицированным партнером.

4.4. Стороны согласовали следующий порядок оплаты агентского вознаграждения:

4.4.1. Стороны не позднее 10 числа каждого календарного согласовывают по электронной почте отчет о выполнении Поручения (далее – Отчет Партнера);

4.4.2. Принципал оплачивает агентское вознаграждение в течение 5 рабочих дней с момента получения вознаграждения за предоставленное право использования ПО клиентам, по которым указан Индивидуальный код.

4.5. Стороны производят расчеты путем безналичного перечисления денежных средств по реквизитам, указанным Партнером в Личном кабинете.

4.6. Обязательства по перечислению денежных средств считаются исполненными с момента списания денежных средств с корреспондентского счета банка плательщика.

4.7. Агент самостоятельно уплачивает налоги с агентского вознаграждения в соответствии с законодательством РФ.

5. Документооборот и коммуникации

5.1. Стороны согласовывают все текущие рабочие вопросы с помощью электронной почты или в Личном кабинете.

5.2. Стороны вправе подписывать документы путем обмена их отсканированными копиями по электронной почте.

5.3. Адреса электронной почты сторон указаны:

5.3.1. у Принципала:

- в реквизитах Оферты;
- в электронном письме, направленном с адресов электронной почты из реквизитов Оферты.

5.3.2. у Партнера:

- в регистрационной форме;
- в Личном кабинете.

5.4. Стороны обязуются не раскрывать, не передавать пароль и не предоставлять доступ к электронной почте третьим лицам.

5.5. В случае появления новых адресов электронной почты Стороны согласовывают возможность их использования и доступ в ранее согласованных адресах..

5.6. При изменении своего адреса, телефона, адреса электронной почты или платежных реквизитов Сторона обязуется уведомить об этом другую Сторону в течение 3 рабочих дней, а также внести изменения в данные своего Личного кабинета.

5.6.1. В ином случае нарушившая Сторона несёт риск последствий, связанных с направлением информации или платежей по некорректным реквизитам и обязана компенсировать последствия другой Стороне.

5.7. Сообщение по электронной почте считается полученным принимающей Стороной в день успешной отправки этого сообщения. Отправка сообщения по электронной почте считается не состоявшейся, если передающая Сторона получает сообщение о невозможности доставки.

5.8. Сообщение, направленное почтой, заказным письмом с уведомлением о вручении, считается полученным принимающей Стороной в следующих случаях:

5.8.1. имеется подтверждающая факт получения сообщения информация сервиса «Отслеживание почтовых отправлений» с официального сайта ФГУП «Почта России» или, если письма направлены через иную организацию почтовой связи, информация от такой организации почтовой связи, полученная любым способом;

5.8.2. несмотря на почтовое извещение, принимающая Сторона не явилась за получением сообщения или отказалась от его получения, или сообщение не вручено принимающей Стороне в связи с отсутствием адресата по указанному в реквизитах Договора адресу, в результате чего сообщение

возвращено организацией почтовой связи по адресу направляющей Стороны с указанием причины возврата.

6. Конфиденциальная информация

6.1. Стороны признают конфиденциальной и обязуются не разглашать следующую информацию:

6.1.1. информация о привлеченных клиентах;

6.1.2. переписка, если она помечена словом «конфиденциально»;

6.1.3. информация и документы, в отношении которых Принципалом сделана оговорка об их конфиденциальности.

6.2. Конфиденциальной информацией не считаются: общедоступная информация; информация, подлежащая представлению в государственные органы в силу предписаний законодательства (в т.ч. информация передаваемая в ЕРИР); информация, ставшая известной Стороне из других источников до или после получения от другой Стороны.

6.3. Принципал вправе упоминать в своих рекламных и информационных материалах:

6.3.1. наименование/ФИО Партнера;

6.3.2. факт сотрудничества;

6.3.3. логотип/товарный знак Партнера.

Эти сведения не являются конфиденциальной информацией.

7. Форс-мажор

7.1. Стороны освобождаются от ответственности за полное или частичное неисполнение обязательств по Договору в случае, если неисполнение обязательств явилось следствием действий непреодолимой силы, а именно: пожара, наводнения, землетрясения, забастовки, войны, действий органов государственной власти или других независящих от Сторон обстоятельств.

7.2. Сторона, ссылающаяся на обстоятельства непреодолимой силы, обязана известить в письменной форме другую Сторону об их возникновении не позднее 3 дней с момента их возникновения. Сторона, которая не исполняет своей обязанности по извещению, теряет свое право ссылаться на них.

7.3. Срок выполнения обязательств по Договору переносится на срок действия обстоятельств непреодолимой силы.

7.4. Если обстоятельства непреодолимой силы продолжаются более 3 месяцев, любая из Сторон может отказаться от Договора, уведомив об этом другую Сторону.

8. Споры

8.1. Стороны обязуются соблюдать претензионный порядок урегулирования споров. Срок для ответа на претензию составляет 15 календарных дней с момента ее получения.

8.2. В случае невозможности разрешения спора в претензионном порядке спор передается на рассмотрение в суд по месту нахождения Принципала.

9. Срок действия

9.1. Оферта вступает в силу с даты ее опубликования и действует до момента ее отзыва Принципалом.

9.2. Договор действует с момента Акцепта и до выполнения Сторонами своих обязательств.

9.3. Принципал вправе отказаться от Договора, если Партнер:

9.3.1. указал недостоверную информацию при заполнении регистрационной формы;

9.3.2. нарушил условия Оферты;

9.3.3. нарушил законодательство РФ.

9.4. Принципал вправе в любое время в одностороннем порядке вносить изменения в условия Оферты. Новая редакция Оферты вступает в силу с момента опубликования, если иной срок не указан Принципалом.

9.4.1. Если Партнер не согласен с изменением условий Оферты, то он вправе отказаться от Договора в течение 3 месяцев с момента внесения изменений.

10. Приложения к Оферте

10.1. Приложение № 1. Требования к Сертифицированным партнерам

11. Реквизиты Принципала

ООО «СОДИС ЛАБ»

Адрес: 121205, г. Москва, Территория Инновационного центра «Сколково», ул. Нобеля, д. 5, пом. 14.

ИНН: 9731071395
ОГРН 1207700385947
КПП: 773101001

e-mail: info@sodislab.com
телефон: +7 495 545 48 40

Приложение № 1

к Партнерской оферте

Требования к Сертифицированным партнерам

1. Иметь в штате выделенных сотрудников (не менее 1 человека), занимающихся продажами и/или внедрением ПО.

2. Сотрудники (не менее 2 человек) должны проходить обучение по работе с ПО не реже чем 1 раз в год с получением сертификатов Принципала об успешном окончании курсов.

3. Привлекать не менее 2 клиентов в год.

4. Уметь самостоятельно проводить демонстрацию ПО.

5. Размещать на официальном сайте информацию о ПО и о Принципале.

6. Принимать участие в партнерских мероприятиях Принципала, посвященных его ПО и услугам.

7. Невозможность в течение срока действия договора с Принципалом продавать конкурирующие продукты.